

AVIAREPS ist die weltweit führende Repräsentanz für Fluggesellschaften und touristische Unternehmen. Wir vertreten in 47 Ländern der Welt mehr als 100 internationale Airlinekunden. In Deutschland zählen namhafte Fluggesellschaften wie z.B. Air Astana, Air Baltic, Aer Lingus, Adria Airways oder Avianca zu unseren Klienten. Wenn du bestrebt bist, vertriebliche und kommerzielle Verantwortung in einem internationalen Team zu übernehmen, dann bist du bei uns genau richtig. Unser Neukunde Scoot, eine Tochtergesellschaft der Singapore Airlines, fliegt ab 20. Juni 2018 von Berlin nach Singapore.



Für unseren Neukunden Scoot suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt in Vollzeit einen

Senior Sales Executive (m/w)

Standort: Berlin, Home Office

Deine Aufgaben:

- Einführung der Marke „Scoot“ in den deutschen Markt
- Aufbau des Vertriebsnetzes im Einzugsgebiet Berlin sowie deutschlandweit
- Eigenverantwortliches Business Development in den Bereichen Veranstalter, Reisebüros und indirekter Vertrieb
- Unterstützung bei der Erstellung und Umsetzung des Marketing- und Budgetplans
- Monitoring von Verträgen und Distribution von Tarifen
- Produktschulungen und Teilnahme an Messen, Roadshows und Veranstaltungen
- Durchführung von Markt- und Potentialanalysen
- Umsetzung von zielgruppenspezifischen Vertriebs- und Marketingmaßnahmen
- Preisgestaltung und Reporting

Du bringst mit:

- Du verfügst über ein BWL-/Touristikstudium und/oder eine Ausbildung in der Touristik
- Mehrjährige Berufserfahrung im touristischen Vertrieb, vorzugsweise bei einer Fluggesellschaft
- Deine Englischkenntnisse sind verhandlungssicher in Wort und Schrift (weitere Sprachkenntnisse sind von Vorteil)
- Eine selbstständige, strukturierte und zielorientierte Arbeitsweise zeichnet dich aus
- Eine ausgeprägte Sales-Persönlichkeit mit Leidenschaft für die Airline Branche
- „Scootitude“ - die richtige Einstellung zu einem jungen & dynamischen Produkt

Wir bieten:

- Einen Home Office Arbeitsplatz mit adäquater Ausstattung
- Eine abwechslungsreiche, spannende Position mit direkten Kontakt zu unseren internationalen Kunden
- Regelmäßige teambildende Events und vielfältige betriebsinterne Schulungen
- Leistungsorientiertes Gehalt
- Vorteile der Reiseindustrie: DRV-Ausweis, Zulassung für PEP Angebote
- Sonstige Vergünstigungen: z.B. FitnessFirst Kooperation

Möchtest du mit uns durchstarten?

Dann bewirb dich über www.aviareps.com/careers inkl. Gehaltswunsch und möglichem Eintrittsdatum. Für Rückfragen steht dir Rebekka Gach unter 089/552 533 168 gerne zur Verfügung.