

AVIAREPS ist die weltweit führende Airline und Tourismus Management Gruppe, die über 80 Airlines und 85 Kunden im Bereich Tourismus in mehr als 30 Ländern repräsentiert.



Sales Manager (m/w) Mörfelden-Walldorf

Ihr Aufgabengebiet umfasst:

- Erstellung und Umsetzung des jährlichen Marketingplanes
- Eigenverantwortliche Steuerung, Implementierung und Kontrolle aller Verkaufs- und Marketingaktivitäten
- Key Account Akquisition und pers. Betreuung von Bestandskunden
- Planung und Teilnahme an Messen, Roadshows, Famtrips, Produktpräsentationen und Überprüfung von Firmenvereinbarungen

Ihr Anforderungsprofil:

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium der Betriebswirtschaft (Schwerpunkt Tourismus) oder vergleichbare Ausbildung mit entsprechender Berufserfahrung
- Erfahrung im Verkauf und Marketing/E-Commerce
- Überdurchschnittliches Maß an Einsatzbereitschaft und Kreativität sowie überzeugendes, dynamisches Auftreten
- Hervorragende Branchenkontakte, Kommunikationsstärke, verhandlungssicheres Englisch sowie sehr gute MS-Officekenntnisse
- Führerscheinklasse B

Senden Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen an folgende
Adresse: AVIAREPS AG, Pia Widlewski, Landsberger Str. 155,
80687 München oder an: HR@aviareps.com