

AVIAREPS ist die weltweit führende Airline und Tourismus Management Gruppe, die über 80 Airlines und 85 Kunden im Bereich Tourismus in mehr als 30 Ländern repräsentiert.



## Sales Executive (m/w) München, Mörfelden-Walldorf und Stuttgart (Homeoffice)

### Ihr Aufgabengebiet umfasst:

- Mitwirkung bei der Erstellung des jährl. Marketingplanes
- Planung und Durchführung von Inside und Outside Sales
- Neukundenakquise und Produktpräsentationen bei Kunden
- Vorbereitung und Teilnahme an Messen, Roadshows und Pressereisen

### Ihr Anforderungsprofil:

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium der Betriebswirtschaft (Schwerpunkt Tourismus) oder Ausbildung zur Luftverkehrskauffrau/-kaufmann oder Reiseverkehrskauffrau/-kaufmann
- Mind.2-3 Jahre Berufserfahrung in der Airlinebranche / Reiseveranst.
- Eigendynamik und Kommunikationsstärke
- Hervorragendes Präsentations- sowie Verhandlungsgeschick
- Sehr gute MS Office- und Englischkenntnisse, weitere Fremdsprachen von Vorteil
- Führerscheinklasse B

Senden Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen an folgende  
Adresse: AVIAREPS AG, Pia Widlewski, Landsberger Str. 155,  
80687 München oder an: [HR@aviareps.com](mailto:HR@aviareps.com)