



AVIAREPS ist die weltweit führende Airline und Tourismus Management Gruppe, die über 80 Airlines und 90 Kunden im Bereich Tourismus in über 40 Ländern repräsentiert.

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir eine/n:

Sales Manager (w/m)/ Sales Executive (w/m) Frankfurt

Wir suchen zur Unterstützung unseres Verkaufsteams in Frankfurt Verstärkung bei folgenden Aufgaben:

- Erstellung des jährlichen Marketingplanes
- Akquisition von neuen Key Accounts und persönliche Betreuung von bestehenden Kunden
- Ausarbeitung und Kontrolle von Firmenvereinbarungen
- Wettbewerbsanalyse und Reporting
- Planung und Durchführung von Inside und Outside Sales
- Neukundenakquise und Produktpräsentationen bei Kunden
- Vorbereitung und Teilnahme an Messen, Roadshows und Informationsreisen
- Marktbeobachtung, Erstellen von Verkaufs- und Konkurrenzanalysen
- Kontrolle von Veranstalter Flugkontingenten
- Betreuung von Gruppenveranstaltern

Sie bringen mit:

- Abgeschl. Ausbildung zum/zur Reiseverkehrs-/ Luftverkehrskaufmann/frau oder Tourismus Studium sowie mehrjährige Berufserfahrung in der Airline- oder Veranstalterbranche wünschenswert
- Sicheres Auftreten, Eigendynamik und Kommunikationsstärke
- Hervorragendes Präsentations- sowie Verhandlungsgeschick
- Sehr gute Englischkenntnisse erforderlich
- Versierter Umgang mit MS-Office
- Faible für die Airlinebranche
- Führerscheinklasse B

Wir bieten:

- Ein erfahrenes, dynamisches Team
- Spannendes Arbeitsumfeld und neue Herausforderungen
- Ein internationales Firmen-Netzwerk

Senden Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins sowie Ihrer Gehaltsvorstellungen an folgende Adresse:

AVIAREPS AG

Pia Widlewski ■ Josephspitalstr. 15 ■ 80331 München
oder an: HR@aviareps.com