



Inside Sales / Sales Coordinator

Mörfelden – Walldorf, bei Frankfurt

Ihr Aufgabengebiet umfasst die Unterstützung des Air Astana Sales Teams bei folgenden Aufgaben:

- Marktbeobachtung, sowie Erstellung von Verkaufs- und Konkurrenzanalysen
- Erstellung von Buchungs- und Auslastungsstatistiken
- Erarbeitung von verkaufsunterstützenden Infomaterialien
- Customer relations
- Planung von Sales Aktionen
- Vorbereitung und Teilnahme an Messen, Roadshows und Produktpräsentationen
- Bearbeitung von Reklamationen und diesbezüglicher Korrespondenz
- Pflege der Kundendatenbank
- Allgemeine administrative Aufgaben

Ihr Anforderungsprofil:

- 1-2 Jahre Berufserfahrung in vergleichbarer Position
- Verhandlungsgeschick sowie kaufmännisches Verständnis
- Gute Kenntnisse im Bereich Reiserecht
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Russischkenntnisse von Vorteil
- Idealerweise IATA / CRS Kenntnisse
- Strukturierte Arbeitsweise, sowie ein überdurchschnittliches Maß an Einsatzbereitschaft
- Eigendynamik und Kommunikationsstärke
- Gute Kenntnisse der MS Office Produkte

Wenn Sie an uns interessiert sind, freuen wir uns über Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen!
Air Astana, c/o AVIAREPS AG, Pia Widlewski, Landsberger Str. 155,
80687 München oder HR@aviareps.com