



Inside Sales Mitarbeiter

Mörfelden – Walldorf, bei Frankfurt

Ihr Aufgabengebiet umfasst die Unterstützung des Air Namibia Sales Teams bei folgenden Aufgaben:

- Marktbeobachtung, sowie Erstellung von Verkaufs- und Konkurrenzanalysen
- Erstellung von Buchungs- und Auslastungsstatistiken
- Erarbeitung von verkaufsunterstützenden Infomaterialien
- Customer relations
- Planung von Sales Aktionen
- Vorbereitung und Teilnahme an Messen, Roadshows und Produktpräsentationen
- Bearbeitung von Reklamationen und diesbezüglicher Korrespondenz
- Pflege der Kundendatenbank
- Allgemeine administrative Aufgaben

Ihr Anforderungsprofil:

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium der Betriebswirtschaft (Schwerpunkt Tourismus) oder Ausbildung zur Luftverkehrskauffrau/-mann oder Reiseverkehrskauffrau/-mann
- Verhandlungsgeschick sowie kaufmännisches Verständnis
- Gute Kenntnisse im Bereich Reiserecht
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Idealerweise IATA / CRS Kenntnisse
- Strukturierte Arbeitsweise, sowie ein überdurchschnittliches Maß an Einsatzbereitschaft
- Eigendynamik und Kommunikationsstärke
- Sehr gute Kenntnisse der MS Office Produkte, insbesondere Power Point
- Faible für die Airlinebranche und für das südliche Afrika

Senden Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen an folgende Adresse:
Air Namibia, c/o AVIAREPS AG, Pia Widlewski, Landsberger Str. 155,
80687 München
oder an: HR@aviareps.com